

FunNow 前進香港

跨境享受休閒娛樂 讓生活更簡單

身處香港，擔心訂不到浪漫餐廳、想要舒壓按摩又得等上幾小時，或是不知道口碑和價格？看到這些服務缺口，台灣「FunNow—我的都會享樂APP」手機程式推出不足一年半，便於今年4月跨足香港，讓台灣旅客和香港本地的消費者在當地生活更簡單，享樂無界限。



FunNow是一款即時查詢使用者附近店家空位資訊的休閒娛樂手機程式，服務內容包羅萬象，從溫泉／湯屋、設計商旅、舒壓按摩、美甲／美睫，到近來風行的密室逃脫、桌遊，以及棒球門票等，甚至還有許多獨家商品。值得一提的是，消費者只需選定店家、訂位、付款後，就能前往店家享受免等待、免排隊的VIP級服務，不單保證一定有位，價格也不會高於現場價。

這款操作簡單易用的手機程式，是來自4位七年級生的創意。FunNow創辦人之一，曙客股份有限公司（曙客）行銷總監李思齊提及，當初因看到現代人生活非常忙碌，偶爾想要放鬆一下，卻還得上網比價、找空位，加上除了餐廳，很多休閒娛樂都是無法預訂，基於想要「讓生活更簡單」，不需要什麼都得事先計畫，因而有了創業念頭。2015年7月曙客正式成軍，同年11月即推出這款整合台灣各種休閒娛樂空位資訊的手機程式。

經過一年多的經營，FunNow目前下載註冊會員數目約23萬，經挑選後合作店家約有1100多家，遍及台北、桃園、台中等大都會區，今年4月更跨足境外，首發地區選定鄰近的香港。FunNow溝通長張家甄指出，「當初選定香港為第一站，主要是技術門檻較低—香港與台灣沒有時差，而且語言和文化相近，唯一要做的是跨幣別。我們亦

留意到香港對於新創事物的接受度很高，因此決定將台灣的經驗帶到香港試試看。而在香港的成功經驗，亦令我們計畫將同樣營運模式快速複製到其他城市。」

相較於在香港推廣FunNow的經驗，張家甄表示，「在台灣是比較辛苦，因為刚开始時什麼都沒有，只能憑著想法一家家店家去談。開發香港市場時因為已經有台灣的營運模式可參考，FunNow比較容易取得店家信任，而且FunNow已擁有一定的會員數目，對店家亦很有吸引力。」另一方面，在台的香港經濟貿易文化辦事處（經貿文辦）投資推廣組亦在過程中提供了很多協助，包括當地店家資訊、聯繫窗口、育成中心（例如數碼港（Cyberport））的創業資源等，為新創企業提供不可或缺的助力。

張家甄分享經驗指出，新創企業面對市場既有的競爭者或想要進入的競爭者，一定要把進入市場的技術門檻拉高，而FunNow的核心優勢在於後台精準計算店家的空位資訊與消費者做配對，當然還有可靠的金流、店家端技術等；同時新創企業亦要懂得串連資源，FunNow進入境外市場時，一定會找當地夥伴合作，一起努力把市場做大。



經貿文辦投資推廣組全力支援台灣企業到香港投資，包括提供免費及實用的資訊，以及專業的支援服務，更會協助企業利用香港的服務和優勢，開拓境內外市場。

HONG
KONG

電話：+886 2 27200858
電郵：investment@hketco.hk

