

iKala

▶ BNEXT
Promotion



愛卡拉 iKala

AI技術助力數位轉型， 翻轉企業價值

▲iKala共同創辦人暨執行長程世嘉

疫情驅動企業轉型加速，iKala（愛卡拉）以「AI賦能」為使命，以數位轉型及數據行銷整體解決方案，協助企業從AI獲益。

根據IDC調查，雖然2019冠狀病毒病疫情為全球企業帶來不少衝擊，包含無法拜訪客戶、銷售業績大幅下降及生產中斷等，卻加速企業IT與數位轉型腳步，同時也創造新經濟模式；像是人工智慧、機器學習、大數據及雲端等新興技術，也在疫情肆虐的艱困時刻展現出應用價值。

AI賦能，協助企業從AI獲益

AI科技公司iKala擁有超過40位資訊科技、機器學習與雲端架構研發人員，提供以AI技術為核心的服務及解決方案，為企業注入數位轉型成長動能。

「iKala的使命是『AI賦能』。」iKala共同創辦人暨執行長程世嘉指出，隨著AI技術成熟及應用門檻降低，需要有良好的廠商來協助企業以AI加速事業轉型、創造價值；iKala整合服務超過400家企業的經驗，提出DAA（Digitalization, Analytics, and Application）飛輪架構，透過數位化、分析能力及行銷應用組成的框架，讓企業在數位轉型時，有明確的策略規劃及發展藍圖。2020年在疫情驅動下，iKala整體營收年成長率達40%。

iKala擁有雲端及商務兩大核心事業，iKala Cloud為Google Cloud菁英合作夥伴，提供以客戶為中心的雲端技術顧問諮詢服務及雲端搬遷服務，協助企業實踐數位轉型並發展AI應用；iKala Commerce則透過數據及AI，為企業與品牌找到新廣告版位與新銷售通路，進攻社群電商新零售。

以香港為出海口，掌握B2B商機

iKala服務範圍已跨越台灣、新加坡、泰國、越南、日本、香港、菲律賓、馬來西亞等經濟體，旗下雲端服務集中在台灣、香港和日本。程世嘉觀察到，最近各地政府對於外資公司的法律規範越來越多，即使是純網路生意，在政策上要在當地設點，也逐漸成為新常態。

2020年iKala在香港設立子公司，除了看中香港的國際化程度高，商務習慣成熟，加上各產業的企業總部或採購決策者都在當地；更重要的，香港作為中國大陸企業國際化的出海口，對做B2B生意的iKala來說，是很好的機會。

程世嘉提及，「在香港設立公司相對是容易的，尤其香港經濟貿易文化辦事處很積極招商並給予各方面協助，像是提供總體市場資訊、同業現況，甚至在當地發展的優勢及風險等，讓我們能以更宏觀的角度，提高進入市場成功率，加速助攻香港的客戶實踐數位轉型、擁抱AI。」

香港經貿文辦投資推廣組全力支持台灣企業到香港投資，包括提供免費及實用的資訊，以及專業的支援服務，更會協助企業利用香港的服務和優勢，開拓境內外市場。

HONG
KONG

電話：+886 2 27200858

電郵：investment@hketco.hk

